



Performance Marketing ist dein Ding? Und Sales Funnel, B2B-Lead-Gen sowie SEO deine Spielfelder?

Wir suchen ab sofort Verstärkung für unseren Vertrieb: **SALES MARKETING MANAGER (M/W/D) FÜR B2B**

Seit **25 Jahren** gestaltet **Apozin** die Digitalisierung der Apotheke in den Bereichen **e-Commerce und Omni-Channel-Marketing** mit. Wir begleiten unsere Kunden während ihrer **digitalen Transformation** und haben dabei ein offenes Ohr, erfahrene Köpfe und vor allem gute **Ideen und Lösungen** parat. Oft gehen wir ungewöhnliche Wege und wagen uns auf unbekanntes Terrain. Und das aus einem Grund: Wir wollen vorangehen. **Für die Apotheken.** Jeden Tag. Auf's Neue.

Wir bauen unsere Teams weiter auf und aus und suchen dafür **einzigartige Sales-Talente** und **digitale Erfolgsinitiatoren** mit Verstand und Feingefühl. Wenn Du Lust hast, unseren Kunden über den idealen Sales-Funnel und mithilfe geeigneter B2B-Lead-Gen für uns zu gewinnen und die Zukunft gemeinsam mit einem engagierten Team zu gestalten und zu prägen, dann freuen wir uns darauf, mehr von dir zu erfahren!

Dafür wirst du bei uns gefeiert // Deine Aufgaben:

- **Performance Marketing** vom Feinsten – also hineinversetzen, gruppieren, filtern, ansprechen und verwandeln
- Aufbau eines digitalen Beziehungsmanagements über die **Customer Journey**
- **Leadgenerierung** mit Herz, Leib und Seele
- datengetriebenes und entwicklungsorientiertes Denken, Entscheiden und Handeln
- rhetorisches Geschick sowie hervorragende Deutschkenntnisse für kompetente Begegnungen und Webinare

Das sind deine Markenzeichen // Dein Profil:

- fundiertes **Sales-Know-how** sowie Berufserfahrung, idealerweise im Apotheken- und Gesundheitsmarkt
- löwenstarke Akquisitionslust und Verhandlungskompetenz
- ein unverwechselbares Marketing- und Trendespür
- Freude am Netzwerken, um gemeinsam zu wachsen und die Zukunft zu gestalten

So kannst du dir deine Zukunft ausmalen // Unser Angebot:

- wertvolle und intelligente Marketing- und Sales-Konzepte, die von dir weiterentwickelt werden wollen
- eigenverantwortliche Aufgaben und Herausforderungen im digitalen Zeitalter
- gute Entwicklungs- und **Aufstiegsmöglichkeiten sowie flexible Arbeitsmodelle**
- Entscheidungsgeschwindigkeit und flache Hierarchien

Lust bekommen? Dann lass uns in einem ersten Gespräch gemeinsam herausfinden, ob das zwischen uns passt. Melde dich einfach per E-Mail und schicke deine **Bewerbungsunterlagen** samt **Gehaltsvorstellung** und **frühestmöglichem Eintrittstermin** an: bewerbung@apozin.de

Wir suchen genau dich!